

Amanda Quintino

Prates

Telefone: (16) 99214-9811
amandaprates472@gmail.com

Rua José Matheus, 116-
Serrana, SP, Brasil



RESUMO

Tenho sólida experiência como vendedora, assistente administrativa e atualmente atuo como gerente comercial. Lidero uma equipe de vendedoras, organizando horários de entrada, saída e almoço, acompanhando metas e resultados. Também sou responsável por atividades administrativas e apoio na gestão da comunicação da empresa, incluindo criação e publicação de conteúdo no Instagram da escola. Sou organizada, proativa e apaixonada por aprender novas técnicas de vendas, sempre buscando contribuir para o crescimento e desenvolvimento da empresa.

FORMAÇÃO

- E.E Cônego Barros Ribeirão Preto Ensino Médio jan 2010 - dez 2013 Status - Concluído
- Cruzeiro do Sul Virtual: Recursos Humanos Bacharel: fev 2025 - fev 2027 Status - Cursando
- Escola Via Certa Cursos Profissionalizantes: Gestão de Pessoas : mai 2025 - mai 2026 Status - Cursando

EXPERIÊNCIAS

- **set 2022 - out 2024: Cruzeiro do Sul Virtual**
Área de atuação: Assistente Administrativo

- Recebimento e envio de correspondências e e-mails, prezando pela eficiência na comunicação e troca de informações
- Atualização de cadastros de clientes
- Atendimento a fornecedores e clientes
- Controle do fluxo de caixa da empresa, acompanhando e registrando as movimentações financeiras
- Atendimento de chamadas telefônicas, encaminhando ligações e fornecendo informações essenciais

- **dez 2015 - mar 2016: Veronezi & Assuzene Ltda**
Área de atuação: Vendedora

- Controle e organização do estoque, garantindo a disponibilidade dos produtos para venda.
- Controle de metas de vendas, buscando sempre superar os objetivos estabelecidos pela empresa

- **maio 2014 - dez 2014: Rolimp Produtos de limpeza e descartáveis Ltda**

Área de atuação: Vendedora

- Auxílio na criação de campanhas promocionais, impulsionando as vendas e atraindo novos clientes.
- Desenvolvimento de propostas comerciais personalizadas, apresentando os produtos e serviços de forma atrativa e persuasiva
- Prestação de atendimentos de qualidade, esclarecendo dúvidas, oferecendo soluções e buscando a satisfação do cliente

- **dez 2015 - mar 2016: Veronezi & Assuzene Ltda**

Área de atuação: Vendedora

- Controle e organização do estoque, garantindo a disponibilidade dos produtos para venda.
- Controle de metas de vendas, buscando sempre superar os objetivos estabelecidos pela empresa

- **Março 2025 - Atualmente: Escola Via Certa Cursos Profissionalizantes**

Área de atuação: Gerente Comercial

- Atuação como Gerente Comercial, liderando a equipe de vendedoras com foco em resultados e motivação. Responsável também por vendas diretas, postagens no Instagram, auxílio com planilhas e gerenciamento geral da unidade

HABILIDADES

- Boa Comunicação
- Trabalho em equipe
- Proativa
- Resiliência