

## Contato

16996110892 (Mobile)  
camilabarata@yahoo.com.br

[www.linkedin.com/in/camila-c-barata-gobbo-513b7134](http://www.linkedin.com/in/camila-c-barata-gobbo-513b7134) (LinkedIn)

## Principais competências

Cuidados da saúde  
Microsoft PowerPoint  
Microsoft Word

## Languages

Inglês (Full Professional)

# Camila C. Barata Gobbo

Fonoaudióloga e Coordenadora Clínica na Vem Ouvir Aparelhos Auditivos

Ribeirão Preto, São Paulo, Brasil

## Resumo

Fonoaudióloga graduada pela FMRP - USP com aprimoramento em Aparelhos auditivos pelo CEDIAU. Atualmente fonoaudióloga e coordenadora clínica da Vem Ouvir Aparelhos Auditivos.

Experiência em diagnóstico auditivo, indicação, seleção e adaptação de aparelhos auditivos.

Experiência de mais de 10 anos em gestão de indicadores de centros auditivos, gestão de pessoas, estratégias de MKT, treinamento teórico e prático das soluções auditivas e técnicas de atendimento e vendas.

---

## Experiência

### Vem Ouvir Aparelhos Auditivos

Fonoaudiólogo

maio de 2020 - Present (3 anos 4 meses)

Ribeirão Preto, São Paulo, Brasil

Fonoaudióloga e coordenadora clínica na Vem Ouvir Aparelhos Auditivos.

Gestão comercial e de MKT da empresa.

### Audium Brasil

8 anos 1 mês

Gerente Regional São Paulo Interior

abril de 2017 - maio de 2020 (3 anos 2 meses)

Ribeirão Preto e Região, Brasil

Gerente Regional São Paulo Capital

setembro de 2017 - abril de 2018 (8 meses)

São Paulo e Região, Brasil

Gerente Regional Interina das Lojas Audium de São Paulo Capital, ABC e Santos.

Fonoaudióloga Supervisora de Parceiros - Audium Brasil

maio de 2012 - abril de 2017 (5 anos)

Regional São Paulo Interior

- Visitação aos Parceiros da Regional SPI;
- Estruturação e elaboração de estratégias para trabalho com banco de dados dos Parceiros.
- Elaboração de estratégias de marketing para captação de novos clientes;
- Análise dos KPIs e elaboração de estratégias para melhorias de indicadores de crescimento;
- Acompanhamento e suporte nas negociações com os clientes;
- Treinamento técnico e comercial para fonoaudióloga e assistente comercial quanto aos processos comerciais, administrativos, técnicos e pós vendas;
- Acompanhamento e suporte na aprovação de crédito e cobrança dos clientes;
- Planejamento de ações dos parceiros junto a associações e convênios, visando captação de clientes novos;
- Realização do sales funnel de marketing em cada ação desenvolvida;
- Prospecção e abertura de novos Parceiros Audium;
- Acompanhamento de ações da concorrência;
- Assessoria aos parceiros junto a fábrica

#### Equipe Multiprofissional GAIADI

Fonoaudióloga

junho de 2011 - maio de 2012 (1 ano)

Avaliação, diagnóstico e intervenção nos atrasos do desenvolvimento infantil

#### Riberdente

Fonoaudióloga

2011 - maio de 2012 (1 ano)

Diagnóstico e tratamento de distúrbios da comunicação.

Aperfeiçoamento da comunicação.

#### Phonak

Fonoaudióloga Setor Governo

julho de 2011 - abril de 2012 (10 meses)

Seleção e adaptação de AASIs no setor Governo na Filial Ribeirão Preto.

Responsável pelos pacientes, pedidos e burocracias do Governo.

#### Family Home Care

Fonoaudióloga

junho de 2011 - janeiro de 2012 (8 meses)

Acompanhamento e gerenciamento da deglutição em pacientes acamados por doenças vasculares, traumáticas ou degenerativas.

Hospital Santa Casa de Misericórdia de São Joaquim da Barra  
Fonoaudióloga temporária  
janeiro de 2011 - abril de 2011 (4 meses)

Fonoaudióloga durante a licença maternidade da Fga Carla Basagli no  
programa de Triagem Auditiva Neonatal.

Sociedade Brasileira de Fonoaudiologia  
Associada  
2007 - 2010 (3 anos)

---

## Formação acadêmica

Universidade de São Paulo / USP  
Fonoaudióloga · (2007 - 2010)

Centro de Estudos dos Distúrbios da Audição - CEDIAU  
Aprimoramento em Próteses Auditivas, Próteses Auditivas · (2013 - 2013)

Fonoaudiologia